



Vitória Régia RepMedic
Capacitação & Treinamento e Representações



CURSO DE FORMAÇÃO PARA PROPAGANDISTA VENDEDOR DA INDÚSTRIA FARMACÊUTICA



Conteúdo:

Módulo 1 - A Indústria Farmacêutica

- 1.1 O que faz a indústria farmacêutica
- 1.2 Como trabalha a indústria farmacêutica
- 1.3 Como produz a indústria farmacêutica
- 1.4 Processos
- 1.5 O mercado farmacêutico
- 1.6 Patentes
- 1.7 O médico

Módulo 2 - O Propagandista Farmacêutico

- 2.1 CHA - Competências, Habilidades e Atitudes
- 2.2 Ferramentas de trabalho do Propagandista
- 2.3 Como acessar as vagas de Propagandista
- 2.4 Como se preparar para o processo seletivo

Módulo 3 - Técnicas de Propaganda e Venda

- 3.1 A visita médica
- 3.2 O comportamento do médico à propaganda
- 3.3 Técnicas aplicada à propaganda
- 3.4 A função do vendedor e as técnicas de venda

**Um guia do que você precisa saber
para iniciar na profissão de
Propagandista Vendedor!**

CURSO TEÓRICO E PRÁTICO

Apostila

Aula expositiva

Recursos de Mídia

Simulação de Case

Certificado

Av. 16 de Novembro, 732-b, Cidade Velha - Cep: 66023-220 - Belém-Pa

Contatos: (91) 98181-7270 tim; 99915-6379 oi



vr.ctren@gmail.com